| CÔNG TY CỔ PHẦN<br>CÔNG TRÌNH GIAO THÔNG SÀI GÒN | CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM<br>Độc lập – Tự do – Hạnh phúc |
|---|---|
| Số: 39/BC-CTGTSG | *Tp.Hồ Chí Minh, ngày 26 tháng 3 năm 2024* |

# BÁO CÁO

## Tình hình hoạt động kinh doanh năm 2023 và Kế hoạch hoạt động kinh doanh năm 2024 của Công ty Cổ phần Công trình Giao Thông Sài Gòn

*(Phục vụ Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2024)*

*- Căn cứ nghị quyết Đại hội đồng cổ đông thường niên Công ty cổ phần Công trình giao thông Sài Gòn số 01/2023/NQ-ĐHĐCĐ ngày 21/4/2023;*

*- Căn cứ tình hình thực hiện năm 2023 của Công ty Cổ phần Công trình giao thông Sài Gòn;*

Công ty cổ phần Công trình giao thông Sài Gòn báo cáo tình hình hoạt động kinh doanh năm 2023, Kế hoạch hoạt động kinh doanh năm 2024 như sau:

## A. TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG KINH DOANH NĂM 2023:

### I. Kết quả sản xuất kinh doanh năm 2023:

### 1. Kết quả ước thực hiện các chỉ tiêu tài chính - sản xuất kinh doanh:

Căn cứ chỉ tiêu doanh thu, kết quả thực hiện các chỉ tiêu tài chính năm 2023 của Công ty như sau:

Đơn vị: triệu đồng

| Stt | Chỉ tiêu | Kế hoạch năm 2023 | Thực hiện năm 2023 | Tỷ lệ hoàn thành (%) |
|---|---|---|---|---|
| | | (1) | (2) | (3)=(2)/(1) |
| 1 | **Doanh thu** | **971.000** | **1.294.370** | 133,30% |
| 2 | **Lợi nhuận (sau thuế)** | 26.414 | **27.184** | 102,92% |
| 3 | **Cổ tức (%)** | 7,8% | 8,0% | 102,56% |

*Số liệu theo BCTC hợp nhất năm 2023 đã kiểm toán.*

### 2. Phân tích, đánh giá tình hình sản xuất kinh doanh và kết quả đạt được:

Năm 2023, nền kinh tế Thành phố Hồ Chí Minh đang trên đà hồi phục và vẫn còn gặp nhiều khó khăn. Tuy nhiên, với nỗ lực của Ban lãnh đạo cùng tập thể Công ty đã hoàn thành tốt các chỉ tiêu theo kế hoạch đã đề ra. Cụ thể như sau:

#### 2.1. Về các chỉ tiêu tài chính:

**a. Doanh thu:**

Tập thể lãnh đạo và người lao động Công ty đã nỗ lực hết mình trong sản xuất kinh doanh để cố gắng hoàn thành nhiệm vụ được giao. Doanh thu đạt được trong năm 2023 là 1.294.370 triệu đồng, đạt 133,30% so với kế hoạch được giao năm 2023.

**b. Lợi nhuận sau thuế:** Doanh thu công trình kinh doanh giảm; giá cả vật tư, nhiên liệu liên tục biến động tăng, khan hiếm làm tăng chi phí đầu vào… Công ty cố gắng đạt 27.184 triệu đồng, đạt 102,92 % kế hoạch năm 2023.

**c. Nộp thuế, ngân sách nhà nước:** Tương ứng với doanh thu và lợi nhuận đạt được trong năm 2023, Công ty nộp ngân sách nhà nước theo quy định.

**2.2 Nhận xét, đánh giá chung:**

**a. Lĩnh vực cung cấp dịch vụ quản lý, bảo trì kết cấu hạ tầng giao thông đường bộ:**

*** Những mặt làm được:**

Công ty đã chủ động thực hiện tốt công tác quản lý, bảo trì kết cấu hạ tầng giao thông đường bộ theo các hợp đồng đã ký kết, hoàn thành 100% khối lượng được Chủ đầu tư giao. Trong năm 2023, được Chủ đầu tư bổ sung nguồn vốn cho các hợp đồng đã ký kết nên doanh thu này trong năm 2023 vượt kế hoạch đề ra (đạt 122% kế hoạch 2023).

Cùng với việc tăng tần suất thực hiện vệ sinh mặt đường, khai thác sử dụng xe máy hiện đại nên công tác đảm bảo an toàn giao thông được Công ty thực hiện tốt, đảm bảo các tuyến đường luôn sạch đẹp và vệ sinh môi trường.

Trong năm qua, Công ty đã ứng dụng vật liệu mới, giải pháp mới trong lĩnh vực quản lý, bảo trì kết cấu hạ tầng giao thông đường bộ: Nâng cấp phần mềm tuần tra và trang cấp công cụ, dụng cụ hiện đại, phù hợp hỗ trợ cho công tác tuần tra tại các đơn vị trực thuộc ngày càng hiệu quả hơn; Chủ động đề xuất và được chủ đầu tư chấp thuận tiếp tục đưa công nghệ tái chế vào công tác duy tu đường khu vực nội thành; Nghiên cứu và áp dụng về thi công sơn đường rắc bi phản quan hạt lớn nhằm tăng độ phản quang vạch sơn kẻ đường, đảm bảo an toàn cho người và xe cộ lưu thông vào ban đêm.

*** Về những khó khăn và hạn chế:**

Công ty đã ứng vốn thi công trước phần khối lượng phát sinh hợp đồng nhằm đảm bảo giao thông kịp thời, tuy nhiên công tác phê duyệt dự toán năm 2023, dự toán điều chỉnh năm 2023 chậm đã ảnh hưởng đến tiến độ thanh toán, kéo dài thời gian thu hồi vốn của Công ty; chi phí vận chuyển vật liệu được Chủ đầu tư thanh toán thấp hơn nhiều so với thực tế làm ảnh hưởng đến chỉ tiêu lợi nhuận Công ty.

Việc điều chỉnh dự toán năm 2023 theo Quyết định số 2966/QĐ-UBND ngày 21/7/2023 về công bố đơn giá xây dựng công trình khu vực Thành phố Hồ Chí Minh của UBND Thành phố Hồ Chí Minh theo chiều hướng giảm làm ảnh hưởng đến các chỉ tiêu tài chính của Công ty.

**b. Lĩnh vực thực hiện công trình kinh doanh:**

*** Những mặt làm được:**

Công ty chủ động triển khai thi công một số dự án đảm bảo tiến độ hợp đồng, duy trì được thương hiệu trên địa bàn Thành phố Hồ Chí Minh và được các Chủ

đầu tư đánh giá cao. Công ty đã tham gia đấu thầu nhiều công trình lớn, ký kết được nhiều hợp đồng thi công, giá trị chuyển tiếp công trình cao hơn năm trước.

Trong quý IV, Công ty tham dự đấu thầu thực hiện nhiều công trình cào bóc tái sinh nguội mặt đường, các công trình kinh doanh có giá trị lớn góp phần khai thác nguồn lực thiết bị xe máy đã được đầu tư có hiệu quả, tạo việc làm ổn định, đảm bảo đời sống người lao động.

*** Về những khó khăn và hạn chế:**

- Nhiều công trình vướng mặt bằng thi công chưa triển khai thi công dẫn đến bị động trong công tác triển khai thi công.

- Nguồn vật liệu cát cung cấp cho công trình khan hiếm, giá cả vật tư tăng cao dẫn đến không có vật tư để triển khai thi công một số công trình để ghi nhận doanh thu năm 2023.

- Năng lực, kinh nghiệm Công ty khi tham dự các gói thầu có qui mô lớn trên các tuyến cao tốc còn hạn chế.

- Một số đơn vị trong Công ty còn chưa chủ động, quan tâm tìm kiếm thị trường để hoàn thành doanh thu được giao.

**c. Lĩnh vực sản xuất, kinh doanh VLXD:**

*** Những mặt làm được:**

Lĩnh vực sản xuất bê tông nhựa nóng, nhũ tương nhựa tiếp tục giúp Công ty chủ động đáp ứng nhu cầu cho các công trình do Công ty thi công, góp phần hoàn thành đạt chất lượng, tiến độ các công trình trọng điểm của Thành phố và cung ứng kịp thời cho nhu cầu sửa chữa thường xuyên, công tác đảm bảo giao thông đường bộ thuộc lĩnh vực cung ứng sản phẩm, dịch vụ công ích.

Bên cạnh đó, Công ty còn tăng cường bán VLXD ra bên ngoài, góp phần tăng doanh thu, lợi nhuận từ lĩnh vực này.

*** Về những khó khăn và hạn chế:**

- Giá vật liệu đầu vào như cát, đá, dầu, nhựa đường liên tục tăng khiến cho việc sản xuất gặp nhiều khó khăn; chi phí vận chuyển bê tông nhựa nóng tăng; sự cạnh tranh gay gắt trên thị trường sản xuất cung ứng bê tông nhựa nóng đã làm doanh thu lĩnh vực này bị sụt giảm đáng kể.

- Dây chuyền sản xuất bê tông nhựa nóng đã được công ty đầu tư đã lâu, sử dụng công nghệ lạc hậu, chi phí sản xuất lớn nên hiệu quả sản xuất chưa cao. Mặt bằng đặt trạm sản xuất bê tông nhựa nóng, nhũ tương chưa thực hiện được do pháp lý nhà đất đã làm ảnh hưởng đến việc tái đầu tư và giảm tính cạnh tranh của doanh nghiệp.

**d. Hoạt động đầu tư:**

*** Những mặt làm được:**

- Công ty tiếp tục đẩy mạnh công tác tái đầu tư xe máy, thiết bị phục vụ thi công, với mục đích nâng cao năng lực hoạt động sản xuất, thực hiện các biện pháp

cơ giới hóa trong sản xuất nhằm đáp ứng nhu cầu vệ sinh môi trường, làm sạch đường phố, tăng mỹ quan đô thị, đảm bảo an toàn trong giao thông và đảm bảo an toàn trong lao động.

- Trong năm 2023, Công ty hoàn thành đầu tư 19 thiết bị, xe máy với tổng giá trị hơn 20,3 tỷ đồng góp phần tăng cường cơ giới hoá, kịp thời phục vụ các công trình thi công, tăng lợi nhuận Công ty.

- Công ty đã đầu tư thiết bị xác định độ bằng phẳng mặt đường theo chỉ số độ gồ ghề (IRI) áp dụng vào công tác duy tu, bảo dưỡng đường bộ.

*** Về những khó khăn và hạn chế:**

Các thủ tục đầu tư thực hiện theo quy định của Công ty có nguồn vốn Nhà nước nên thời gian kéo dài, chưa đáp ứng kịp thời cho sản xuất kinh doanh.

**II. Công tác lao động – tiền lương:**

**1. Công tác lao động:**

Trong năm 2023, Công ty đã luôn quan tâm đến việc nâng cao đời sống vật chất, tinh thần cho người lao động. Đảm bảo thu nhập bình quân cao hơn thỏa ước lao động tập thể. Thực hiện đầy đủ các chế độ chính sách, thực hiện trích nộp BHXH, BHYT, BHTN cho người lao động đảm bảo đầy đủ, kịp thời theo đúng quy định của Nhà nước. Đồng thời tổ chức thăm hỏi, trợ cấp khó khăn, thực hiện tái ký hợp đồng lao động cho người lao động đủ điều kiện.

**2. Công tác pháp chế + an toàn lao động:**

- Công ty đặc biệt chú trọng đến việc đảm bảo an toàn lao động cho người lao động, trang bị đầy đủ và đúng chế độ các trang bị bảo hộ lao động, cấp phát bồi dưỡng độc hại cho công nhân lao động. Đồng thời công ty đã mua bảo hiểm an toàn cá nhân cho toàn bộ người lao động.

- Công ty thường xuyên tổ chức kiểm tra an toàn vệ sinh lao động ở các Xí nghiệp Đường bộ và các Xí nghiệp Công trình. Qua kiểm tra cho thấy các Xí nghiệp đã chấp hành đầy đủ các quy định về an toàn, vệ sinh lao động theo đúng quy định, không có trường hợp vi phạm nào nghiêm trọng phải lập biên bản nhắc nhở, khắc phục.

- Đảm bảo bảo vệ trật tự, an ninh, phòng cháy chữa cháy tại các văn phòng, kho bãi công ty thực hiện tốt, không để xảy ra sự cố trong năm 2023.

## B. PHƯƠNG HƯỚNG SẢN XUẤT, KINH DOANH NĂM 2024:

**I. Đánh giá tình hình năm 2024:**

**1. Thuận lợi:**

- Năm cuối thực hiện các hợp đồng cung cấp dịch vụ quản lý, bảo trì kết cấu hạ tầng giao thông đường bộ đã ký kết; giá trị hợp đồng chuyển tiếp công trình kinh doanh sang năm 2024 giúp Công ty chủ động thực hiện một phần công việc để ghi nhận doanh thu trong năm 2024.

- Trong những năm qua, Công ty tiếp tục triển khai thi công các công trình đảm bảo tiến độ, chất lượng, mỹ quan đô thị được các Chủ đầu tư đánh giá cao và ngày càng nâng cao uy tín của Công ty trên thị trường Thành phố Hồ Chí Minh và các tỉnh lân cận. Đây là một thuận lợi giúp công ty giữ vững thị trường, tìm kiếm thêm nhiều công trình cho năm 2024 và các năm tiếp theo.

- Với chủ trương đẩy mạnh giải ngân đầu tư công từ năm 2023 và thực hiện Nghị quyết 98/2023/QH15 về thí điểm một số cơ chế, chính sách đặc thù phát triển Thành phố Hồ Chí Minh; nguồn vốn đầu tư đa dạng và phân bổ nhiều chủ đầu tư như Ban QLDA Quận, huyện giúp Công ty nhiều cơ hội tìm kiếm, tham gia công trình trên địa bàn Thành phố.

**2. Khó khăn:**

Bên cạnh những thuận lợi trên, hiện nay có những khó khăn mà công ty đã, đang và sẽ gặp phải như sau:

- Thị trường cạnh tranh ngày càng gay gắt, các nhà thầu có tỷ lệ giảm giá gói thầu cao nên Công ty gặp nhiều khó khăn trong việc tìm kiếm công trình thi công.

- Rủi ro khi quyết toán lĩnh vực cung ứng sản phẩm dịch vụ công ích trong các năm về trước bị cắt giảm do thay đổi các chính sách Nhà nước làm ảnh hưởng đến chỉ tiêu tài chính của doanh nghiệp.

- Tình hình kinh tế tiếp tục diễn biến khó lường, bên cạnh tình hình chính trị thế giới bất ổn định gây ra suy thoái trầm trọng và khủng hoảng kinh tế toàn cầu, có khả năng tác động lâu dài đến kinh tế trong nước. Lạm phát, trượt giá, giá vật tư tăng cao, nguồn cung vật liệu càng ngày càng khan hiếm làm tăng chi phí, giảm lợi nhuận.

- Công ty đang từng bước nâng cao năng lực kinh nghiệm trong lĩnh vực thi công công trình, tuy nhiên vẫn chưa đáp ứng nhanh như kỳ vọng. Kinh nghiệm, năng lực Công ty còn chưa đáp ứng yêu cầu để tham gia thi công các công trình có qui mô lớn trên các tuyến cao tốc.

- Lĩnh vực thi công ngầm hóa cáp điện lực, viễn thông, cấp nước gần đây ít được triển khai trên địa bàn Thành phố nên chưa tận dụng hết năng lực thi công sẵn có.

**II. Phương hướng sản xuất, kinh doanh năm 2024:**

Từ kết quả sản xuất kinh doanh dự kiến đạt được trong năm 2023 và dự báo tình hình trong năm 2024, Công ty cổ phần Công trình giao thông Sài Gòn xây dựng phương hướng sản xuất, kinh doanh năm 2024 như sau:

**1. Mục tiêu:**

- Hoàn thành chỉ tiêu tài chính năm 2024 được đề ra.

- Bảo toàn và phát triển nguồn vốn của doanh nghiệp.

- Đảm bảo sự ổn định trong hoạt động sản xuất kinh doanh và phát triển bền vững.

- Thực hiện tốt công tác chăm lo, nâng cao chất lượng cuộc sống cho người lao động, thực hiện tốt các chính sách, chế độ đối với người lao động, đảm bảo thu nhập người lao động.

- Thực hiện tốt công tác đấu thầu sản phẩm công ích.

**2. Các giải pháp thực hiện nhiệm vụ cụ thể:**

**a. Lĩnh vực cung cấp dịch vụ quản lý, bảo trì kết cấu hạ tầng giao thông đường bộ:**

- Mục tiêu:

- Giữ vững thị trường truyền thống: tiếp tục thực hiện tốt các hợp đồng đã ký kết; Chuẩn bị tốt công tác đấu thầu lĩnh vực cung cấp dịch vụ quản lý, bảo trì kết cấu hạ tầng giao thông đường bộ khi kết thúc hợp đồng năm 2022-2024.

- Tiếp tục mở rộng thị trường mới: tham gia công tác quản lý và bảo dưỡng tại địa bàn các quận, huyện, các địa phương bên ngoài thành phố Hồ Chí Minh và các tuyến quốc lộ, cao tốc;

- Cơ giới hóa, ứng dụng khoa học kỹ thuật, công nghệ mới, vật liệu mới trong lĩnh vực quản lý, bảo trì kết cấu hạ tầng giao thông đường bộ.

- Các giải pháp:

- Thực hiện đạt các yêu cầu chất lượng theo quy định về công tác quản lý và bảo dưỡng thường xuyên đường bộ.

- Nghiên cứu áp dụng khoa học, công nghệ, vật liệu mới vào trong công tác quản lý, bảo dưỡng hệ thống đường bộ nhằm đáp ứng yêu cầu ngày càng cao trong thời kỳ mới.

- Điều chỉnh bộ định mức nội bộ cho phù hợp với bộ đơn giá, định mức nhà nước mới được ban hành và phù hợp với đặc thù năng lực xe máy, thiết bị, nhân sự hiện có của Công ty, mang lại hiệu quả cao nhất trong công tác sản xuất kinh doanh.

- Tiếp tục áp dụng công nghệ cào bóc tái chế mặt đường vào lĩnh vực bảo trì đường bộ.

- Thực hiện tốt công tác đảm bảo an toàn giao thông trong thi công, đặc biệt trong công tác vệ sinh mặt đường, nâng cao uy tín, tiếp tục khẳng định thương hiệu Công ty trên thị trường.

- Tiếp tục nghiên cứu, đầu tư trang bị cơ giới hóa, hiện đại hóa thiết bị trong công tác quản lý và bảo dưỡng hệ thống đường bộ;

**b. Công trình kinh doanh:**

- Mục tiêu:

- Duy trì thị trường truyền thống;

- Tăng cường tham gia các công trình tại địa bàn các Quận, Huyện; Tập trung quan tâm khai thác tại thị trường các chủ đầu tư có vốn ngoài ngân sách, các đơn vị đầu tư hạ tầng trên địa bàn Thành phố Hồ Chí Minh và các tỉnh lân cận;

- Tập trung khai thác lĩnh vực công trình đường thủy; Tiếp tục tham gia lĩnh vực công trình cầu, chiếu sáng, cây xanh ...

- Nâng cao năng lực, kinh nghiệm của Công ty để sẵn sàng tham gia các dự án đầu tư hình thức PPP phù hợp. Nghiên cứu giải pháp tham gia những dự án phát triển hạ tầng giao thông ở Thành phố Hồ Chí Minh liên quan đến Nghị quyết 98/2023/QH15 về thí điểm một số cơ chế, chính sách đặc thù phát triển Thành phố Hồ Chí Minh.

- Các giải pháp:

- Nghiên cứu xây dựng các cơ chế quản lý tài chính phù hợp để hỗ trợ và nâng cao hiệu quả kinh doanh của các xí nghiệp nói riêng và toàn Công ty nói chung.

- Phát huy vai trò, trách nhiệm của các cá nhân đứng đầu các đơn vị trực thuộc trong công tác tìm kiếm, triển khai thi công công trình.

- Tham gia đấu thầu và thi công các công trình điện lực, viễn thông, cấp nước để tăng năng lực kinh nghiệm thi công cho lĩnh vực này.

- Tăng cường công tác tiếp thị, xây dựng thương hiệu.

**c. Kinh doanh VLXD:**

- Mục tiêu: Nâng cao hơn nữa chất lượng sản phẩm, tăng sức cạnh tranh trên thị trường.

- Các giải pháp:

- Thực hiện tốt việc sản xuất cung cấp bê tông nhựa, nhũ tương nhựa phục vụ công tác thi công nội bộ.

- Các đơn vị sản xuất tăng cường tìm kiếm thêm thị trường, đối tác; bố trí nhân sự quản lý, tiếp thị có năng lực.

- Nghiên cứu đầu tư trạm sử dụng công nghệ mới vào sản xuất bê tông nhựa, chú trọng công tác đảm bảo và nâng cao chất lượng sản phẩm; Xây dựng cơ cấu giá thành hợp lý nhằm tăng sức cạnh tranh.

**d. Kinh doanh, khai thác hệ thống xe máy thiết bị:**

- Mục tiêu: khai thác hiệu quả hệ thống xe máy thiết bị của Công ty.

- Các giải pháp:

- Thực hiện tốt công tác quản lý, bảo dưỡng hệ thống xe máy thiết bị.

- Điều phối xe máy, thiết bị đảm bảo nhu cầu sản xuất kinh doanh của công ty. Đồng thời mở rộng thị trường cho thuê bên ngoài.

- Khai thác hiệu quả hệ thống xe máy, thiết bị sẵn có một cách hiệu quả nhất.

**e. Về công tác lao động tiền lương – phát triển nguồn nhân lực:**

- Cố gắng chăm lo, nâng cao thu nhập người lao động, thực hiện tốt các chính sách, chế độ đối với người lao động.

- Nghiên cứu xây dựng chính sách để thu hút nguồn nhân lực có chuyên môn cao và kế hoạch đào tạo cán bộ tại chỗ để sẵn sàng đảm nhận mọi công trình theo nhu cầu của Công ty không những trong năm 2024 mà cho cả trong dài hạn.

- Tổ chức lớp đào tạo nhằm nâng cao trình độ nhân sự, tạo đội ngũ nhân sự chất lượng cao.

- Rà soát, tinh gọn bộ máy phù hợp tình hình mới.

**g. Về công tác đầu tư xe máy, thiết bị:**

- Chú trọng việc đầu tư xe máy thiết bị phục vụ thi công, với mục đích nâng cao năng lực hoạt động sản xuất, thực hiện các biện pháp cơ giới hóa trong sản xuất, nhằm đáp ứng các nhu cầu vệ sinh môi trường, làm sạch đường phố, đảm bảo an toàn trong giao thông và mỹ quan đô thị, góp phần tăng doanh thu, bảo toàn vốn...

- Thường xuyên rà soát hệ thống xe máy thiết bị, thực hiện thanh lý các thiết bị xe máy đã hư hỏng nặng, đã hoàn tất trích khấu hao, sử dụng không hiệu quả đồng thời sẽ nghiên cứu đầu tư mới các xe máy thiết bị chuyên dùng phục vụ cho công tác thi công, nhằm tăng cường năng lực và mở rộng thị trường kinh doanh (xe cào bóc, xe đào, xe lu, xe thảm BTN, xe tải …).

**3. Tổng hợp các chỉ tiêu doanh thu, tài chính năm 2024:**

Đơn vị: triệu đồng

| TT | Chỉ tiêu | Kế hoạch năm 2023 | Kế hoạch năm 2024 | Tỷ lệ Kế hoạch 2024/ Kế hoạch 2023 (%) |
|---|---|---|---|---|
| | *(1)* | *(2)* | *(3)* | *(4)=(3)/(2)* |
| 1 | **Doanh thu** | 971.000 | 990.000 | 102% |
| 2 | **Lợi nhuận sau thuế** | 26.414 | 23.126 | 87,55% |
| 3 | **Cổ tức tối thiểu (% x VĐL)** | 7,8% | 6,8% | 87,18% |

*(Ghi chú: Lợi nhuận sau thuế đã trích quỹ KHCN)*

**Giải trình về các chỉ tiêu:**

- Đối với chỉ tiêu doanh thu 990.000 triệu đồng năm 2024 được xây dựng trên quy mô nguồn vốn và dự báo tình hình kinh tế xã hội năm 2024.

+ Đối với lĩnh vực cung cấp dịch vụ quản lý, bảo trì kết cấu hạ tầng giao thông đường bộ: Trong năm 2024 thực hiện hợp đồng giai đoạn 2022-2024, chuẩn bị tốt công tác đấu thầu cho lĩnh vực này, Công ty tích cực mở rộng thị trường nhằm tìm kiếm thêm công trình, tăng doanh thu lĩnh vực này.

+ Trong lĩnh vực công trình kinh doanh: Thị trường có sự cạnh tranh gay gắt nên việc tìm kiếm công trình thi công ngày càng khó khăn. Nhiều công trình vướng mặt bằng chưa triển khai thi công được hoặc thi công chậm. Tuy nhiên Công ty cố gắng thực hiện hoàn thành kế hoạch đề ra.

+ Đối với lĩnh vực kinh doanh VLXD: Hiện nay thị trường kinh doanh VLXD có sự cạnh tranh gay gắt, giá vật tư đầu vào (nhựa đường, cát, đá ...) nhiều biến động. Dây chuyền sản xuất bê tông nhựa nóng đã được công ty đầu tư đã lâu, sử dụng công nghệ lạc hậu, chi phí sản xuất lớn nên hiệu quả sản xuất không cao. Về mặt bằng đặt các trạm sản xuất bê tông nhựa nóng, nhũ tương chưa thực hiện được do pháp lý nhà đất ảnh hưởng đến việc tái đầu tư và giảm tính cạnh tranh của doanh nghiệp.

Bên cạnh sản xuất VLXD phục vụ cho sản xuất, Công ty còn tăng cường bán ra bên ngoài nhằm tăng doanh thu từ lĩnh vực này.

- Về chỉ tiêu lợi nhuận sau thuế năm 2024: Được xây dựng theo kết quả sản xuất kinh doanh năm 2023, dự báo tình hình sản xuất kinh doanh cho năm 2024 và thực hiện xử lý một phần giá trị quyết toán điều chỉnh giảm các công trình thuộc lĩnh vực cung ứng sản phẩm dịch vụ công ích các năm về trước. Công ty phấn đấu mức lợi nhuận sau thuế năm 2024 ước đạt 23.126 triệu đồng.

- Về mức chi trả cổ tức: Tùy thuộc tình hình sản xuất và kết quả kinh doanh, trong năm, Công ty phấn đấu đạt mức cổ tức từ 6,8% đến 7,8%.

Trên đây là kết quả sản xuất kinh doanh năm 2023 và phương hướng kế hoạch sản xuất kinh doanh năm 2024 của Công ty Cổ phần Công trình giao thông Sài Gòn.

Trân trọng./.

***Nơi nhận:***
- Hội đồng quản trị;
- Ban Tổng Giám đốc;
- Ban Kiểm soát;
- Các phòng ban;
- Lưu: VT.

**TỔNG GIÁM ĐỐC**

M.S.D.N: 0300460907 - C.T.C.P - CÔNG TY CỔ PHẦN CÔNG TRÌNH GIAO THÔNG SÀI GÒN - QUẬN 7 - T.P HỒ CHÍ MINH

**Hoàng Anh Giao**